

Modello PLUS®



quando interessano i risultati

OLTRE LE CREDENZE



Il Modello PLUS® della Comunicazione Sinergica



Il potere di decidere è il potere di cambiare

Sviluppa al 1000 % la tua capacità di ascoltare e di formulare proposte e soluzioni irresistibili ...

Certe volte capitano cose che non possiamo controllare

Due persone che hanno condiviso i migliori anni della loro vita si lasciano. Il figlio di un conoscente ha un terribile incidente. Un'azienda è in cattive acque e lascia a casa il personale. In queste situazioni le persone **si sentono impotenti**, incapaci persino di reagire.

Senza arrivare a queste situazioni limite, a chi di noi non è capitato di provare e riprovare, con impegno e con tutte le nostre forze, per ottenere un certo risultato e, ciononostante, non siamo riusciti nell'intento? In queste situazioni veniamo poco a poco sopraffatti dalla **paura di provare ancora**. Per un motivo semplice: vogliamo evitare il dolore, vogliamo evitare il fallimento, vogliamo evitare la delusione. **Arriviamo addirittura a pensare** che niente può funzionare.

Eppure non è così, perché il passato non è uguale al nostro futuro! Ciò che conta non è quello che è successo ieri (e che non possiamo cambiare) ma quello che succede oggi, quello che succede **in questo preciso istante**. E se, dal punto di vista della comunicazione con le altre persone finora abbiamo avuto delle delusioni, non è detto che sarà così anche nel futuro.

Oggi c'è una straordinaria opportunità

Una opportunità per iniziare a fare alcuni semplici passi **nella direzione giusta**. Una opportunità che questi semplici passi diventino **una nostra abitudine** e che ci permettano di cambiare la qualità della nostra vita. Di riuscire a fare **la differenza**, per noi stessi e per le persone che ci stanno vicine.

Questa opportunità è offerta dal Modello PLUS della Comunicazione Sinergica, un semplice standard da seguire, una sorta di guida che ci fa **scoprire le nostre potenzialità** nascoste. Per metterle in atto, per godere appieno i frutti del nostro impegno. E per realizzare, un poco ogni giorno, **tutti i nostri sogni**.

Il Modello PLUS racchiude in sé i segreti dei più grandi leader della comunicazione e su questa base si sviluppa il corso OLTRE LE CREDENZE che permette:

- di **acquisire consapevolezza** del nostro stile comunicativo, consapevolezza che permette, a sua volta, di individuarne i punti di forza e le aree di miglioramento;
- di sperimentare **nuove modalità comunicative**, seguendo un efficace percorso di cambiamento;
- di apprendere, sempre attraverso la formazione esperienziale, **nuove e più efficaci abitudini** comunicative.



Il Modello PLUS è unico

Nell'ambito della Comunicazione Interpersonale, il Modello PLUS combina l'elevata componente introspettiva, che lo rende uno strumento **efficacissimo per con-vincere** (nel senso di vincere insieme) e la semplicità e quindi **elevata fruibilità** da parte di tutti, laddove strumenti con finalità analoghe richiedono invece una elevata specializzazione.

OLTRE LE CREDENZE è il terzo corso della serie ADVANCED CLASS e, pur coprendo tutti gli elementi del Modello PLUS, si focalizza **sull'ascolto empatico** e sulla capacità di **generare soluzioni** di tipo sinergico nell'ambito della Comunicazione Interpersonale.

Ecco cosa imparerai con OLTRE LE CREDENZE:

- conoscerai come funziona la Comunicazione Interpersonale;
- saprai come stabilire, in modo efficace, l'obiettivo della tua comunicazione;
- conoscerai il Modello PLUS della Comunicazione Sinergica e come funziona;
- saprai come le tue convinzioni condizionano la tua comunicazione;
- saprai perché e come ascoltare il tuo interlocutore;
- imparerai quanto è importante l'ascolto, come ascoltare in modo attivo e come ascoltare in modo empatico;
- riuscirai a reagire positivamente quando quello che ascolti non ti piace;
- saprai come passare dalla reattività alla proattività;
- imparerai il piccolo-grande segreto per sviluppare la tua assertività;
- saprai cosa significa comunicazione WIN WIN e come realizzarla;
- farai un passo più avanti: utilizzerai la Comunicazione Sinergica;
- conoscerai e saprai il segreto meglio custodito della comunicazione;
- saprai come destare l'interesse degli altri;
- riuscirai a dare una risposta alla domanda: gli opposti si attraggono?
- sperimenterai l'effetto del "sorridere" sul tuo Paradigma;
- soprattutto, saprai come utilizzare ciò che hai imparato ed applicarlo tutti i giorni.



Quali vantaggi otterrai

OLTRE LE CREDENZE ti dà la possibilità, in **ambito personale**:

- di confrontare il tuo punto di vista con quello del partner in modo costruttivo, di integrarli e di utilizzare le differenze per trovare soluzioni ancora migliori, consolidando in tal modo sempre di più il tuo rapporto;
- di mettere a frutto uno scambio di opinione con i tuoi figli come occasione di avvicinamento, saldando un legame che supera la differenza fra generazioni;
- di scoprire in amici di vecchia data dei pregi che ancora non conoscevi;

mentre, in **ambito professionale**:

- se sei una persona che ha assunto da poco un nuovo ruolo, di riuscire a mettere pienamente a frutto sia le tue competenze sia le sue potenzialità;
- di rendere ancora più rapido il tuo sviluppo di carriera e di migliorare ancora il tuo rapporto capo collaboratori rispetto al passato;
- di accedere a livelli più alti della tua organizzazione, in quanto persona con maggiori competenze.

In cosa consiste il corso?

OLTRE LE CREDENZE ti dà la possibilità di **dedicar-ti una giornata** (8 h) di formazione esperienziale in aula e di confronto diretto con il docente e con gli altri partecipanti.

Durante la giornata, utilizzando le tecniche del **learning by doing**, riceverai stimoli che ti permetteranno:

- di **acquisire consapevolezza** del tuo stile comunicativo, consapevolezza che ti permetterà di individuarne i punti di forza e le aree di miglioramento;
- di sperimentare **nuove modalità comunicative**, seguendo un efficace percorso di cambiamento;
- di apprendere, sempre attraverso l'apprendimento esperienziale, **nuove e più efficaci abitudini** di Comunicazione Interpersonale.

La realizzazione di questi obiettivi avviene attraverso:

- la visione ed analisi di spezzoni, in cui individuerai nei filmati stessi comportamenti comunicativi non efficaci;
- la realizzazione e la successiva analisi di simulazioni con una via via crescente valenza emotiva.

OMAGGIO: Vieni a trovare sul sito www.comunicazioneinergica.com: quattro straordinari audio gratis sulla Comunicazione Interpersonale per te !

PS: se desideri approfondire i meccanismi della Comunicazione Interpersonale e come definire obiettivi in modo da facilitarne il raggiungimento, scegli **COMUNICARE PER CONVINCRE**

PPS: se ti interessa anche mettere a fuoco l'impatto delle nostre convinzioni sulla nostra Comunicazione Interpersonale e quindi sulla nostra capacità di raggiungere i nostri obiettivi, scegli **COMUNICAZIONE E CREDENZE**

Modello PLUS[®]



quando interessano i risultati

PPPS: se, oltre ad approfondire tutti gli elementi del Modello PLUS della Comunicazione, vuoi anche un supporto personalizzato per massimizzarne il trasferimento nella tua vita di tutti i giorni, scegli **I SEGRETI DELLA COMUNICAZIONE**