MOTIVATI AD UNA NUOVA PARTENZA



04/10/2010

Programma del Corso

LOCATION EVENTO:



PESARO, RIVIERA ADRIATICA, MARCHE
HOTEL EXCELSIOR *****

L'Excelsior nasce per offrire al cliente amante del buon vivere un luogo lontano dagli schemi, vicino per stile di vita ad un concetto di lusso moderno e razionale, una glamour experience dedicata agli anni '50, al buon vivere con delicatezza ed eleganza ogni momento della vita, privata o professionale, di vacanza o di business. Un boutique hotel dove l'ospitalità e il leisure incontrano la riservatezza e il fascino di un luogo discreto, lontano dai rumori, ricco di arte e viste poetiche. Un posto che non sia di passaggio dove ritornare come fosse una seconda casa,di lusso naturalmente,nel concetto di Excelsior.
49 camere concepite come fossero suite, con attenzione e cura dei particolari, per far trovare a ciascun ospite il suo ambiente, la sua esperienza Excelsior. La Suite, la Comfort, la Superior, la Deluxe, rappresentano spazi diversi, ma non qualità diverse, perché ogni ospite per noi ha lo stesso valore: il massimo.

'59Restaurant

La poesia del gusto quotidiano.

Il mare entra in tavola nei piatti preparati dagli chef dell'Excelsior, espressione sensoriale dei sapori della terra delle Marche.

Café

Profumi autentici.

I sapori della tradizione si ritrovano in ogni momento della giornata: dal pane caldo appena sfornato al brunch, dall'aperitivo all'after dinner, sempre seduti di fronte al mare.

Spa

Puro relax, vero benessere.

All'ultimo piano dell'Excelsior, con la linea dell'orizzonte che si scorge sul mare dalle ampie vetrate, la salute e la bellezza sono i fondamenti di un'esperienza di puro benessere.

Lido

Un Lido dal sapore di altri tempi.

Il design del Lido rivive nell'area tutta dedicata al relax, con le due vasche idromassaggio, i salottini all'ombra di un chiosco dove conversare comodamente, un ristorante per i piatti freschi dell'estate

e un bar con servizio sotto l'ombrellone.

Le Meeting Rooms

Meet, flessibilità con lo stile del cinque stelle.
L'Area Congressi, unica nel suo genere con un affaccio sul mare, è costituita da sale modulabili da 20 a 200 posti, per soddisfare le diverse esigenze della nostra clientela business, che ricerca un luogo riservato, con il top della conference technology, per incontri d'affari importanti.

Wedding & Events

Love ed eventi, indimenticabili.
Eventi e cerimonie realizzate in modo impeccabile da specialisti in emozioni, per ricordare momenti di vita unici, irripetibili.



MEET
Flessibilità con lo stile del cinque stelle.

Chissà quante volte, in una convention o in un workshop, l'ospite o il relatore hanno chiuso gli occhi immaginando il mare. Alle Excelsior Meeting Rooms non si avverte il bisogno di immaginare un altro luogo: si è già in un mondo dove tutto è piacevole, anche il lavoro.

I colori caldi della pavimentazione in tessuto naturale, la luce del sole e del mare riflesso, gli spazi altamente funzionali grazie alla modularità da 20 a 200 posti, rendono l'ambiente unico e confortevole.

QUANDO:

La Scuola **"Io Venditore"** di Formazione S.r.l. organizza **Lunedì 04 Ottobre 2010,** nel meraviglioso Hotel Excelsior ***** , un evento interamente dedicato alle Imprese e ai Liberi Professionisti.

PROGRAMMA DEL CORSO:



Il Corso è studiato per offrire ai partecipanti strumenti teorico - pratici per implementare le proprie capacità gestionali, organizzative e di vendita.
Obiettivi del corso:

- Sviluppare strategie efficaci ed efficienti per gestire le prorpie risorse
- Orientare gli altri ai risultati
- Ottimizzare il tempo
- Chiudere una trattativa

A chi è rivolto:

Il corso è rivolto a tutti coloro che occupano ruoli di alta responsabilità, ruoli decisionali ai direttori e responsabili commerciali, ai venditori o semplicemente a tutti coloro che vogliono apprendere nuove modalità di lavoro.

PROGRAMMA DELLE ATTIVITA':

Arrivo Ore 09:00:

- Caffe di Benvenuto

Ore 09:30 - **Inizio**

- Conoscere e valutare le risorse umane del proprio gruppo, per ottimizzare la produttività ed il lavoro in Team
- Conoscere la comunicazione efficace con i propri collaboratori
- Creare un Team

Ore 13:00 - **Pausa Pranzo**

Ore 15:00 - **Seconda Parte**

- Conoscere il cliente grazie ai profili **Success Insights**
- Il modo migliore per creare feeling con un nuovo interlocutore
- I piccoli segreti della chiusura di una trattativa

Ore 18:30 - **Dibattito & Conclusione**

Relatori:

- **Paolo Bomparola**
- **Danilo Marino**