



**Pensare strategicamente
prima di decidere.**

L'elemento comune a tutte le decisioni è il fatto che non si agisce in un vuoto, al contrario, si è circondati da persone attive che prendono decisioni e le cui scelte interagiscono con le nostre.

Pensate alle differenze tra le decisioni di un boscaiolo e quelle di un generale. Quando il boscaiolo decide di tagliare il legno non si aspetta che il legno reagisca: l'ambiente è neutrale ma, quando il generale cerca di sbaragliare l'esercito nemico deve anticipare e superare la resistenza che verrà opposta ai suoi piani.

Come un generale, dobbiamo tenere conto che i nostri interlocutori sono persone intelligenti e risolte. Le nostre scelte devono lasciare spazio al confronto, ma anche alla collaborazione.

Finalità del Corso

Il corso fornisce i criteri di applicazione della Teoria dei Giochi, la scienza relativa al pensiero strategico formulata da John Nash - Premio Nobel per l'Economia, ed utilizzata da Aziende, Governi, Comandi Militari. La sua padronanza consente una completa visibilità delle alternative di decisione e simula ogni possibile condizione di scelta e di impatto sui risultati.

Perché partecipare

Il lavoro e la vita sociale costituiscono un contesto di continue decisioni da prendere. Pensare strategicamente, prima di decidere, è l'arte di riuscire meglio di una controparte, di un avversario, di un interlocutore, sapendo che questi stanno cercando di fare esattamente la stessa cosa.

Cosa acquisisce il partecipante

Il partecipante potrà acquisire la padronanza dei criteri che portano ad analizzare in modo scientifico le opzioni legate alla presa di una decisione e gli effetti che potrà generare tenendo conto, contestualmente, delle possibili modalità di ragionamento dell'avversario o della controparte.

Destinatari

Manager.

Il Programma

Origine ed applicazioni della Teoria dei Giochi

Il gioco a mosse simultanee

Il gioco a mosse sequenziali

I format per l'utilizzo pratico della Teoria dei Giochi