COACHING E PNL3

50 ore di formazione specialistica in tre mesi

MILANO
Hotel Windsor Milano****
Via G Galilei, 2

L'ISI-CNV è l'Istituto Superiore di Ipnosi e Comunicazione Non Verbale, scuola di Formazione Internazionale con sede a Nizza (Francia), rilasciante qualifiche di Formazione Professionale, che effettua corsi in varie nazioni. Fin dal 1992 propone materie innovative e sempre aggiornate.Percorsi di studi patrocinati dal SINAPE-FeLSA-CISL, al quale è possibile iscriversi per essere inseriti nell'Elenco Professionale di Categoria

Docenti dell'ISI-CNV:

Dott. Marco Paret, *direttore dell'Istituto ISI-CNV, Master Trainer di PNL, Coach e Hypnoterapist*

Dott. Giulio Scaccia, *Master Trainer di PNL e Coach*

NUOVO PERCORSO QUALIFICANTE PER PROFESSIONISTI

"PROFESSIONAL COACH" 31 marzo 1° aprile 2012	*Obiettivi del coaching e ruolo del coach - La matrice del coaching - Il coaching conversation model - Coaching e PNL - Sensorialità e coaching - La ruota del coach - Gli incroci della vita - Stati emozionali potenti e performance – I segreti per formulare obiettivi e piani di azione - I livelli logici nel coaching - Strumenti ed abilità del coach*
"BUSINESS COACH" 21-22 aprile 2012	*Il modello del coaching e il modello della PNL 3 – Come parla il coach: Il coaching conversation model - Costruire il cambiamento: consapevolezza e flessibilità - I pilastri del successo - Obiettivi e convinzioni potenzianti - Leader di se stessi - Leadership e business - Management by coaching - L'immagine di sé - Il modellamento - Il linguaggio potente: metafore, linguaggio ambiguo e linguaggio potente*
"I PILASTRI DELLA PERSUASIONE" 19-20 maggio 2012	*La Programmazione Neuro Linguistica (PNL3) nell'azione di vendita - Il modello del mondo del cliente e la sua comprensione - Cogliere ed usare i sistemi sensoriali del cliente - Rispecchiamento, ricalco e guida – s edurre il cliente - I meta programmi: schemi di comportamento per motivare il cliente - La proposta ideale – Vendita ipnotica - La gestione avanzata delle obiezioni - Linguaggio ambiguo e linguaggio di precisione - Convinzioni ed obiettivi - Enneagramma e vendita*

QUOTA DI PARTECIPAZIONE:
1.350,00 € Incluse le singole certificazioni e la Certificazione Qualificante finale di COACH

COSTUMER SERVICE: Federica Iannacci
federica@neurolinguistic.com - Numero Verde 800.912.504