

Infor vi propone una nuova iniziativa interaziendale:

INFOR
Business Workshop

Percorsi formativi rivolti a specifici target e progettati su una o più **tematiche manageriali** importanti per la crescita e lo sviluppo della competitività aziendale.
Questa sezione è nata per approfondire **temi di attualità** sulla gestione d'impresa.
L'obiettivo è quello di proporre **iniziative fortemente contestualizzate** all'evoluzione dei ruoli professionali ed alle esigenze formative emergenti ma anche dare l'opportunità ai partecipanti di entrare in **contatto con altri imprenditori e professionisti** per scambiarsi esperienze professionali, condividere conoscenze e confrontarsi su determinate situazioni vissute.
Relatori di alto profilo, noti esperti e consulenti affrontano e discutono sulle influenze organizzative e gestionali dei cambiamenti del mercato sulle realtà pubbliche e private, **interventi di case-history** completano il confronto con realtà imprenditoriali d'eccellenza.
Inoltre i relatori sono a disposizione durante le pause del corso, per esaminare le vostre esigenze specifiche, consigliarvi e suggerirvi soluzioni alternative.
Sono migliaia le aziende con cui, giorno dopo giorno, collaboriamo, scambiamo risorse e conoscenze, attraverso corsi, master, attività di lavori a progetto in azienda, stage, testi-

INFOR
Business Workshop

NEGOZIATORI ASSERTIVI E VINCENTI

Il workshop consente ai partecipanti di acquisire le competenze specifiche per condurre positivamente una negoziazione ragionata effettuando una netta dicotomia tra emozione e ragione. **La negoziazione è l'arte di trasformare un conflitto in un'opportunità di sviluppo**. Il comportamento assertivo nella negoziazione genera la capacità di avanzare richieste e, per contro, rifiutarne altre considerate inaccettabili mantenendo sempre un valido rapporto relazionale. La comunicazione assertiva stabilisce una relazione paritaria e permette di comprendere i reciproci punti di vista, valorizzandoli. **Nel workshop si affrontano le competenze del negoziatore di successo e il gioco dei ruoli**.

Programma:

- Gli errori negoziali
- Stile rapido e stile ponderato
- Il negoziatore VAN
- Persuadere evidenziando i vantaggi reciproci
- Utilizzare le tecniche assertive
- Il gioco dei ruoli
- La negoziazione ragionata
- L'arte della negoziazione: MAAN

Docente:

Emanuela Truzzi: Formatrice per top e middle management e coach team building in numerose aziende italiane, si occupa anche di selezione del personale. Esperta in negoziazione e nell'arte di trasformare un conflitto in opportunità, propone la comprensione delle diversità permettendo di gestirle per individuare le strategie di negoziazione idonee. Membro direttivo dell'ASSOCIAZIONE ITALIANA FORMATORI. Ha maturato una grande esperienza nel settore vendite ricoprendo il ruolo di direttore e offre consulenze alle aziende e al management proponendo un insieme di servizi che risultino sinergicamente assortiti e consentano di affrontare con successo le nuove sfide del mercato globale.


L'ARTE della negoziazione

Leggi Articolo

monianze, e per queste aziende **formiamo e aggiorniamo talenti**.
INFOR supporta le aziende nell'individuazione delle fonti di finanziamento e negli aspetti gestionali e amministrativi legati all'utilizzo dei **Fondi Paritetici Interprofessionali**.

Seguici su:

Informazioni generali:

Numero Verde
800/90.50.56

Destinatari: Aziende e Privati

Orario e Sede di Svolgimento:
9:00-13:00/14:00-18:00
Via Rivoira Don 24, C.A.P.10060 San Secondo di Pinerolo (TO)
c/o **Villa La Sorridente**

Quota: **150,00 € + IVA**
Il prezzo è comprensivo di due coffee break e colazione di lavoro.

Attestato:
Al termine del corso verrà rilasciato un attestato di frequenza che certificherà le competenze acquisite.

SCONTO!

Per Aziende: In caso di partecipanti provenienti dalla stessa azienda, **sconto di 50,00 €** a partire dal secondo partecipante.
Per Privati: il **50%** della quota d'iscrizione può essere pagato in **Talenti**[NOVITA']
*Le promozioni non sono cumulabili

ISCRIVITI SUBITO

INFOR
Presso Villa La Sorridente
Via Rivoira Don 24 - San Secondo di Pinerolo (TO)
Tel. 0121/50.32.41
Fax 0121/50.32.49
info@consorzio-infor.it
www.consorzio-infor.it