



Infor vi propone una nuova iniziativa interaziendale:

INFOR **Business Workshop**

Percorsi formativi rivolti a specifici target e progettati su una o più **tematiche manageriali** importanti per la crescita e lo sviluppo della competitività aziendale.

Questa sezione è nata per approfondire **temi di attualità** sulla gestione d'impresa.

L'obiettivo è quello di proporre **iniziative fortemente contestualizzate** all'evoluzione dei ruoli professionali ed alle esigenze formative emergenti ma anche dare l'opportunità ai partecipanti di entrare in **contatto con altri imprenditori e professionisti** per scambiarsi esperienze professionali, condividere conoscenze e confrontarsi su determinate situazioni vissute.

Relatori di alto profilo, noti esperti e consulenti affrontano e discutono sulle influenze organizzative e gestionali dei cambiamenti del mercato sulle realtà pubbliche e private, **interventi di case-history** completano il confronto con realtà imprenditoriali d'eccezione.

Inoltre i relatori sono a disposizione durante le pause del corso, per esaminare le vostre esigenze specifiche, consigliarvi e suggerirvi soluzioni alternative.

Sono migliaia le aziende con cui, giorno dopo giorno, collaboriamo, scambiamo risorse e conoscenze, attraverso corsi, master, attività di lavori a progetto in azienda, stage, testimonianze, e per queste aziende **formiamo e aggiorniamo talenti**.

INFOR supporta le aziende nell'individuazione delle fonti di finanziamento e negli aspetti gestionali e amministrativi legati all'utilizzo dei **Fondi Paritetici Interprofessionali**.

Sequici su:



INFOR **Business Workshop** **LAVORARE CON CINA E INDIA**

La Cina e l'India costituiscono, sempre di più, un importante mercato di sbocco per le imprese italiane, riguardo sia alla fornitura di macchinari e di impianti complessi, che a quella di beni di consumo, nonché alle prestazioni di servizi.

Il corso si propone quindi di esaminare con taglio operativo le implicazioni legali, fiscali e doganali dell'operare con questi due Paesi.

Programma:

Operare CON Cina e India:

- Esportazione di merci: procedure, trattamento daziario nel Paese di arrivo
- Contratti di consignment stock – call off stock
- Contratti di licenza di beni immateriali e relativi trattamenti fiscali
- Prestazioni di servizi e relativi trattamenti fiscali
- Il Contratto di vendita internazionale di merci e la sua operatività con il compratore
- Il contratto di procuratore d'affari e di agenzia commerciale con il partner locale: regolamentazione contrattuale internazionale e secondo la legge indiana e cinese
- Il contratto di distribuzione internazionale con il partner locale: le principali clausole contrattuali, rischi e cautele.
- Il contratto di franchising e di master franchising internazionale con il partner locale

Operare IN Cina e India:

- Aspetti introduttivi: normativa su investimenti esteri e sua evoluzione nel tempo
- Forme giuridiche d'impresa e relativo regime fiscale
- Fiscalità industriale: imposte sui redditi e imposte indirette
- Accordi contro la doppia imposizione (Cina, Hong Kong e India)
- Modalità di presenza e relativo trattamento fiscale: magazzino di consegna, stabile organizzazione di società italiana, Società di diritto locale
- Distacco di personale
- La costituzione della società interamente controllata in India e Cina: tipi societari
- La joint-venture con il partner cinese o indiano: JV contrattuale e JV societaria dalla negoziazione all'operatività in loco.

Orario e Sede di Svolgimento:

9:00-13:00/14:00-18:00

Via Rivoira Don 24, C.A.P.10060 San Secondo di Pinerolo (TO)

Tel. 0121/503241, Fax. 0121/503249

E-mail: info@consorzio-infor.it, Sito web: www.consorzio-infor.it

Quota: 150,00 € + IVA

Il prezzo è comprensivo di due coffee break e colazione di lavoro.



Docenti:

Stefano Garelli: Dottore Commercialista. Ha dedicato (e continua a dedicare) la propria attività, in via prevalente, agli aspetti fiscali e doganali della movimentazione internazionale delle merci e dei rapporti con l'estero in genere. Collabora con il Centro Estero per l'internazionalizzazione del Piemonte come consulente a favore delle imprese che operano con l'estero.

Marcello Mantelli: Avvocato, con attività prevalente nel settore del diritto commerciale interno e internazionale, diritto comunitario, assistenza alle imprese nella negoziazione e redazione di contratti commerciali internazionali, arbitrato e conciliazione nei rapporti commerciali nazionali e internazionali. Consulente in materia di contrattualistica internazionale.

SCONTO!

Per Aziende: In caso di partecipanti provenienti dalla stessa azienda, sconto del 50% a partire dal secondo partecipante.

Per Privati: Il 50% della quota d'iscrizione può essere pagato in **Talenti^{NOVITA'}**

*Le promozioni non sono cumulabili.