GRUPPO PROJECTA



Corso di Formazione alle Tecniche di Vendita (1° Livello)

Percorso di 'formazione' completa **di ore 100** a modulo continuo in 2 Livelli, per coloro che vogliono proporsi, grazie alle proprie competenze, alle aziende che sempre più selezionano 'venditori' o 'consulenti commerciali'.

Tematiche:
Le competenze chiave : i propri punti di forza e i punti di crescita
L'atteggiamento mentale vincente
La psicologia della Cliente
L'organizzazione del proprio mercato
Lo studio della concorrenza (diretta e indiretta)
Le strategie vincenti della Vendita

Il percorso prevede un secondo livello di formazione per tutti coloro che necessitano di approfondire svariati ambiti per le applicazioni al mondo del lavoro, compresi gli aspetti legislativi, fiscali ed etico professionali.

Sono in programma le ulteriori 'specializzazioni' a tema.

Periodo:da definire 1° liv. con termine a dicembre 2013
Giorno: in definizione (un incontro settimanale di 2 ore)
N.B.

Numero massimo partecipanti : 15
L'attestato di partecipazione e qualifica con i vari accreditamenti si rilascia su richiesta del partecipante a seguito della prova d'esame finale(dicembre 2013) con relativa valutazione.

Costo del Corso : 1 Liv. € 490,00 + 2 Liv. € 500,0 (facoltativo)

GRUPPO PROJECTA SRL
-LEGNAGO (VR) Segreteria **cell. 392.2449106** –
info@gruppoprojecta.com – www.gruppoprojecta.com
C.F.\P.I. 04103920239