



NUOVI MERCATI.
FORMAZIONE D'IMPRESA

In collaborazione con:



**CORSO
EXECUTIVE**

CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE

Fattispecie di contratti per operare con l'estero

Formula week end

Milano, 28 e 29 aprile - 5 e 6 Maggio 2017



PROMOS



PROGRAMMA

MODULO PROPEDEUTICO ON LINE

Lezione propedeutica introduttiva su «Basi della contrattualistica internazionale»

VENERDI 28 APRILE
POMERIGGIO: 14.30 - 18.30

INTRODUZIONE ALLA CONTRATTUALISTICA

- Caratteristiche del contratto internazionale
- Common Law, Civil Law, Lex mercatoria, Principi Unidroit
- Convenzioni Internazionali, Regolamenti e Direttive comunitarie
- Fonti del diritto internazionale privato e individuazione della legge applicabile

SABATO 29 APRILE
MATTINO: 9.30 - 13.30
POMERIGGIO: 14.30 - 18.15

FATTISPECIE DI CONTRATTI INTERNAZIONALI (1° PARTE)

- Struttura, negoziazione e redazione dei contratti internazionali
- Esame delle clausole ricorrenti nei contratti internazionali
- Contratto di compravendita internazionale, contratti di distribuzione: agenzia, concessione di vendita
- Franchising
- Contratti di trasporto e spedizione internazionale

FATTISPECIE DI CONTRATTI INTERNAZIONALI (2° PARTE)

- Contratti di joint venture e associazione temporanea d'impresa (ATI);
- L'insediamento all'estero: rappresentative office, branch, costituzione di società all'estero.

VENERDI 5 MAGGIO
POMERIGGIO: 14.30 - 18.30

I FONDAMENTI DELLA PROPRIETA' INTELLETTUALE

- L'oggetto e i requisiti della tutela (marchi, design, brevetti e diritto d'autore);
- Strumenti contrattuali per l'acquisto, la trasmissione e la tutela dei diritti IP.

ADR: RISOLUZIONE ALTERNATIVA DELLE CONTROVERSIE, ARBITRATO E MEDIAZIONE CON LE CONTROPARTI ESTERE

- Strumenti per la risoluzione delle patologie del contratto;
- Arbitrato commerciale internazionale.



PROGRAMMA

SABATO 6 MAGGIO
MATTINO: 9.30 – 13.30
POMERIGGIO: 14.30 – 18.30

FATTISPECIE DI CONTRATTI INTERNAZIONALI (3° PARTE)

ESERCITAZIONE DI GRUPPO

- Redazione dei principali contratti internazionali d'impresa
- Tecniche di negoziazione delle clausole contrattuali più complesse.

Informazioni per iscriversi (max 25 posti)

Corso Executive Contrattualistica Internazionale - 28 ore

Quota di partecipazione
690,00 euro + IVA

con Early Booking sconto 15%*
587,00 euro + IVA

* Contributo attivo per iscrizioni formalizzate entro il 28 marzo 2017

Promozione limitata fino ad esaurimento posti

La partecipazione al Corso è finanziabile tramite i Fondi Paritetici Interprofessionali.

Al termine del corso verrà rilasciato un attestato di partecipazione

Il corso si svolge a Milano, presso le aule NIBI (Palazzo Turati) in via Meravigli 7



CHI SIAMO

Creata nel 2009 da Camera di Commercio di Milano e da Promos, l'Azienda Speciale per le attività internazionali delle PMI, NIBI è la business school dedicata alla formazione e all'aggiornamento di persone e imprese che vogliono avere successo nei mercati esteri. NIBI realizza corsi focalizzati esclusivamente sulle tematiche relative all'internazionalizzazione e caratterizzati da una metodologia innovativa e business oriented, frutto di una costante attività di ricerca e della ventennale esperienza di Promos a fianco delle imprese.

[Executive master per l'internazionalizzazione d'impresa](#)

Un percorso annuale e completo che approfondisce tutti gli aspetti e le dinamiche, per affrontare un programma di espansione nei mercati internazionali.

[Corsi executive](#)

Una gamma formativa, in costante evoluzione, che offre conoscenze specifiche e competenze direttamente spendibili, su argomenti mirati di business internazionale o sulle aree geografiche di maggiore interesse per le imprese del made in Italy.

[Corsi on demand](#)

Attività di formazione continua, progettate per e con le aziende, che assicurano la specializzazione e l'aggiornamento per tutti i collaboratori che operano nei mercati esteri.

[Workshop e seminari](#)

Brevi corsi di approfondimento e incontri di orientamento che inquadrano i nuovi scenari e i cambiamenti in atto, puntualizzando le tendenze e le opportunità dei diversi settori nei mercati internazionali.

Un'offerta formativa completa e un valido network di relazioni permettono di sviluppare il proprio business all'estero e rendono NIBI un partner importante per favorire l'ottenimento degli obiettivi di crescita aziendali e professionali.



Community NIBI

Frequentare un corso NIBI consente di entrare in un team e in un network di corsisti, professionisti e docenti per condividere esperienze di lavoro, percorsi e conoscenze sull'attività di business internazionale, che diventano patrimonio di ciascun partecipante.

Durante l'anno, seminari, workshop, community time sono organizzati per favorire l'aggiornamento e creare numerose occasioni di incontro.

È possibile inoltre usufruire delle speciali agevolazioni riservate alla community NIBI all'interno dello spazio Open di Milano:

- sconto del 15% sull'acquisto dei libri, compresi quelli della sezione dedicata esclusivamente all'internazionalizzazione e selezionati da NIBI.
- spazio di co-working e networking per docenti e corsisti, dove lavorare e "appoggiarsi" nelle trasferte a Milano.
- tante altre agevolazioni consultabili alla pagina dedicata su www.nibi-milano.it

Library NIBI

Nibi mette a disposizione dei partecipanti una serie di indicazioni e strumenti per approfondire le diverse tematiche legate all'internazionalizzazione.

[Biblioteca](#)

Elenco con i testi consigliati, suddivisi per temi e aree geografiche

[Webinar e video in pillole](#)

Seminari di approfondimento e lezioni, consultabili in diretta streaming

[Approfondimenti a cura dei docenti](#)

Articoli a cura dei docenti della Faculty NIBI sugli argomenti di maggiore attualità

[Testimonianze Video](#)

Interviste ai partecipanti e ai docenti dei corsi NIBI

[Siti consigliati](#)

Fonti fondamentali per l'informazione e la documentazione sui mercati esteri

NIBI

NUOVI MERCATI.
FORMAZIONE D'IMPRESA



Certificato da:

Promosso da:

Membro di:



CAMERA DI
COMMERCIO
MILANO

ASFOR
SOCIO AGGREGATO



PROMOS

Per informazioni e adesioni, contattare:
NIBI - via Meravigli 7 - 20123 Milano
Tel 02 8515.5135 -5360 - Fax 02 851 552 27
nibi@mi.camcom.it - www.nibi-milano.it

