EXECUTIVE MASTER

SALES MANAGEMENT



DIFFERENT ACADEMY

L'ALTA FORMAZIONE QUANDO E DOVE VUOI

Accedi comodamente a tutti i corsi dalla nostra piattaforma E-learning

- SCUOLA DI FORMAZIONE ONLINE E IN PRESENZA
- BUSINESS SCHOOL OF MANAGEMENT
- TEST DI PROFILAZIONE ATTITUDINALE
- CORSI E MASTER ONLINE CON FORMULA “SMART LEARNING”



Ente di Formazione certificato per la Qualità

Polo Tecnologico Universitario



FORMAZIONE DIFFERENT

Il nuovo modo di fare Scuola

Different Academy è un ecosistema di apprendimento progettato e realizzato per adattare le migliori tecnologie per l'apprendimento all'unicità di ognuno dei nostri studenti.

Executive Master in

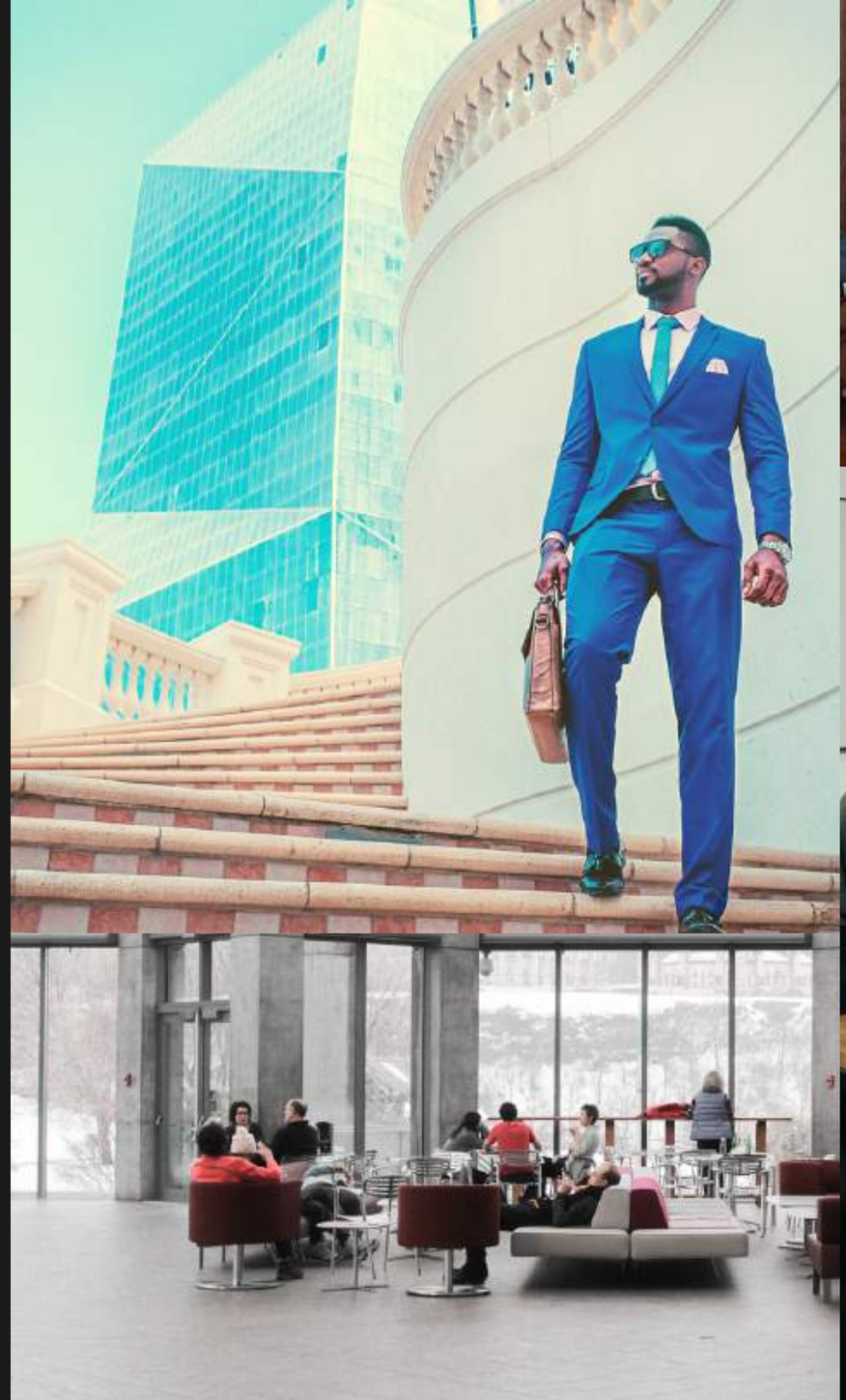
Sales Management



È il Master giusto per te?

Vuoi avere successo nelle vendite? Costruire una carriera nelle vendite è una scommessa sicura per chiunque voglia fare più soldi e lavorare con orari flessibili.
Sia che tu voglia iniziare la tua carriera nelle vendite o che tu voglia semplicemente migliorare nelle vendite, con questo imparerai gli elementi fondamentali del lavoro di commerciale, dalla comunicazione persuasiva e negoziazione, a come costruire una sales team, comprendendo i ruoli critici dei leader delle vendite.
Sarai in grado di vendere di più, comprendendo la psicologia delle vendite, le abilità di influenzamento e le tecniche di persuasione che ti permettono di instaurare rapporti positivi con i tuoi clienti.

Il nostro Master ti farà conoscere il processo di vendita. Imparerai anche i diversi ruoli di vendita che puoi svolgere in un'azienda.
Questo Master di sales management ti aiuterà a sistematizzare professionalmente ogni aspetto della gestione delle vendite.
Se sei un abile venditore, persuasivo e dinamico, probabilmente ti verrà offerto il ruolo di direttore.
Come Sales manager, però, non basterà essere un buon venditore: dovrai possedere alcune abilità vitali come la leadership, il team-building, la motivazione, la gestione delle reti vendita, la determinazione e la disciplina.
La parte migliore dell'essere un Sales Manager è trovarsi nella posizione di aiutare gli altri a diventare persone di successo a loro volta, e mentre loro perseguono il loro obiettivo, realizzano il tuo.







Questo MASTER include Executive in Sales & Marketing con PATROCINIO SCIENTIFICO UNIVERSITARIO



PATROCINIO SCIENTIFICO

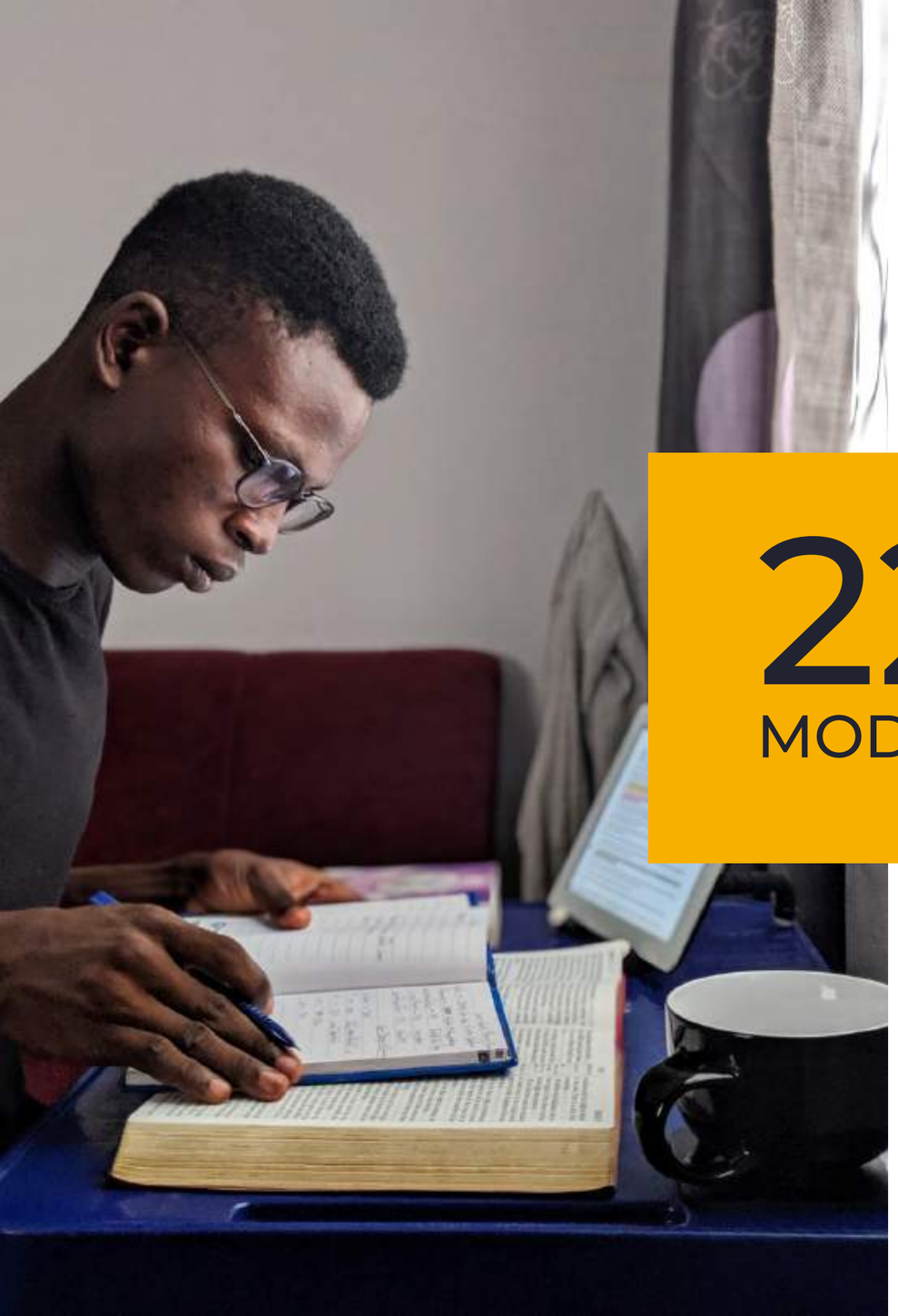
IUL

UNIVERSITÀ TELEMATICA DEGLI STUDI



OBIETTIVI DEL PERCORSO

Il Master in sales management ti insegna come accelerare la tua carriera nelle vendite.
Migliorerai il tuo processo di vendita e le tue capacità di gestione delle vendite, imparerai a guidare una squadra verso il successo e aumenterai immediatamente il tuo potenziale di crescita.
Se vuoi essere un venditore di punta, devi vendere più dei tuoi concorrenti o colleghi. Devi vendere te stesso, ogni interazione con chiunque sul posto di lavoro sarà una vendita.
Ma per espandere il tuo potenziale ad un certo punto della tua carriera, idealmente al più presto, vorrai passare a sales manager: questo richiederà uno skillset diverso che difficilmente imparerai “sul campo”.
Vuoi sapere come arrivare al top nel sales management?



22
MODULI

Il nostro programma ti fornisce tutti gli elementi per guidare e far crescere un team di vendita verso il successo. Puoi diventare il miglior leader delle vendite con il nostro programma, costruito analizzando le abilità di centinaia di professionisti all'apice della professione. Dopo aver seguito questo corso sarai in grado di condurre un team di vendita al top e di assumere e condurre i venditori al top della carriera.
Nel corso imparerai come creare un programma per i tuoi venditori, rendendoli efficaci in qualsiasi ambiente. Otterrai e farai ottenere più contatti, appuntamenti e chiuderete più vendite.
Se stai cercando il modo più veloce di costruire una carriera nelle vendite, non cercare oltre: questo Master è il programma ideale per realizzare i tuoi obiettivi.

Programma del Master

01

Comunicazione Efficace

Come rendere la Comunicazione Efficace e conoscere basi di Public Speaking e PNL

02

Comunicazione non verbale

Intelligenza Emotiva e le microespressioni

03

PNL coaching Skills

la Programmazione Neuro Lingustica per il Practitioner

04

Tecniche di Vendita

Atteggiamento, Strumenti e tecniche per vendere

05

sales management

Il dipartimento di vendite e i compiti che assolve

06

Organizzazione e struttura delle reti vendita

Ottimizzare la resa di un team di vendita

07

Messaggistica Digitale

Utilizzare in maniera efficace e-mail e messaggistica istantanea

08

Telefonate professionali

Comunicare efficacemente al telefono in ogni circostanza

09

Potere Personale e credibilità

Gestire se stessi per controllare la percezione all'esterno.

10

Potere personale e Influenza

Accrescere il proprio potere personale attraverso il riconoscimento.

11

Costruire la Fiducia

Instaurazione della fiducia tramite una comunicazione efficace

12

Fiducia e coinvolgimento nel team

Come il Leader controlla e dirige il team verso un mindset collaborativo

13

Obiettivi, ruoli e Linee guida

Strumenti per guidare i team al successo

14

Ottimizzare la prestazione

Motivare il team per ottimizzare la prestazione

15

Feedback di Miglioramento

Come usare il feedback per incrementare le prestazioni del team

16

Costruire la propria influenza

Leadership strategica per la condivisione di obiettivi con il team

17

Guidare lo svolgimento del business

Strumenti di base per la Leadership

18

Prospecting

la caccia all'oro nelle vendite

19

Incontro esplorativo

Inziare la vendita con il piede giusto.

20

Trasforma l'obiezione in opportunità

Tecniche di comunicazione per le vendite telefoniche

21

Interagire con il cliente

Struttura e tecnica per l'interazione di successo

22

Comunicare efficacemente con i clienti

Ottenere il massimo dalle interazioni di vendita

Diplomi e Attestati

Diploma Master



Attestato singoli corsi



ATTESTATI CERTIFICATI

Azienda certificata ISO 9001
Certificato n° IT21-12602A

E RICONOSCIUTI IN 160 PAESI



“Ogni euro investito in formazione aumenta il valore fino a 3 volte”

Il Sole 24 Ore

“Se pensi che l’educazione sia costosa, aspetta e vedrai quanto ti costerà l’ignoranza”

John Capozzi

MASTER ONLINE

- Videocorsi
- Aule Virtuali
- Registrazioni complete
- Audio di tutte le lezioni
- Dispense di tutte le lezioni
- Guide Operative Bonus
- Esercitazioni
- Stage su richiesta

VALORE MASTER: ~~€ 2597,00~~

INVESTIMENTO € 1190,00 IVA inclusa

A richiesta organizziamo Stage post Master presso Partner realtà leader del settore di riferimento



MASTER ONLINE

Scegli la modalità più comoda ed effettua il pagamento.

Riceverai gli accessi riservati per seguire i corsi dove, quando e quante volte vuoi.

MODALITÀ DI PAGAMENTO:
Bonifico bancario:
IBAN : IT07C0306903212100000075037

Carta di credito:
https://differentacademy.payrexx.com/it/vpos

PayPal:
info@differentacademy.com

Rateale
da € 99 al mese , chiedi info a
master@differentacademy.com



Per iscriverti o ricevere maggiori informazioni

Telefono

+39 392 3577748

Indirizzo e-Mail

info@differentacademy.com

Sito Web

www.differentacademy.it

