TEDESCO COMMERCIALE
Corso Handelsdeutsch LIV.B1/B2

Programma completo con traduzione in italiano:

HANDELSDEUTSCH/TEDESCO COMMERCIALE		
LEZIONE 1	Wie schreibt und spricht man im Handelsdeutsch? Allgemeine Hinweise	Il tedesco commerciale nella lingua scritta a e orale Regole generali
LEZIONE 2	Wie stellt man sich vor und wie stellt man die eigene Firma vor? Firmenpräsentationen machen	Presentare se stessi e la propria azienda
LEZIONE 3	Kontakte suchen und knüpfen (Firmennachweise, Messen, B2Bs, usw.)	Cercare e creare contatti (richiedere liste di contatti, fiere, B2B, ecc.)
LEZIONE 4	Wie schreibt man eine Anfrage? Wortschatzübungen	Come si scrive una richiesta? Esercizi e lessico
LEZIONE 5	Bestellungen und Auftragsbestätigungen Wortschatzübungen	Ordini e conferme d'ordine? Esercizi e lessico
LEZIONE 6	Lieferbedingungen, Zahlungsbedingungen	Condizioni di consegna, condizioni di pagamento
LEZIONE 7	Beschwerden, Produktmängel und Garantie	Reclami, difetti e garanzia
LEZIONE 8	Verhandlungen führen	Condurre trattative commerciali
LEZIONE 9	Wie schreibt man Berichte?	Come si scrive un report?
LEZIONE 10	Sich bewerben, Bewerbungsschreiben und Interviews	Presentare una candidatura Il colloquio di selezione
LEZIONE 11	In einer Firma arbeiten, Firmenbesichtigungen, Gäste aufnehmen	Lavorare in azienda, le visite aziendali, accogliere ospiti
LEZIONE 12	Telefongespräche führen	Al telefono
LEZIONE 13	An einer Besprechung teilnehmen	Partecipare a riunioni
LEZIONE 14	Sich über die Wirtschaftslage und Wirtschaftstrends unterhalten	Parlare di economia e trend economici
LEZIONE 15	Marketing und die neuen Medien (Soziale Netzwerke)	Marketing e nuovi media